

## **Política Nacional de Industrialización, Factor Importante para el Desarrollo Económico en el Perú: 1950-2020**

### **National Industrialization Policy, an Important Factor for Economic Development in Peru: 1950-2020**

Jesús Coronel Salirrosas<sup>1\*</sup>, Catalina Sevilla Linares<sup>1</sup>, Luis Alfonso Cachi Pando<sup>1</sup>, Luis Alberto Robles Cabrera<sup>1</sup>,  
Jorge Alejandro Vargas Torres<sup>1</sup>

<sup>1</sup>Facultad de Ciencias Económicas, Contables y Administrativas, Universidad Nacional de Cajamarca, Av. Atahualpa 1050, C.P. 06003, Cajamarca, Perú

\*Autor de correspondencia: [jcoronel@unc.edu.pe](mailto:jcoronel@unc.edu.pe)

### **Resumen**

La presente investigación tiene por objeto estudiar la evolución de las políticas industriales en el Perú y su incidencia en el proceso de desarrollo económico durante el período 1950-2020; para lo cual se ha planteado resolver el problema de cómo las políticas de industrialización nacional inciden en el proceso de desarrollo económico del Perú; proponiéndose como objetivo, analizar la evolución de las políticas de industrialización nacional y del proceso de desarrollo económico del Perú en el mismo período; tratando de demostrar la validez de la hipótesis planteada, que las políticas de industrialización nacional tuvieron un nivel de incidencia muy débil en el proceso de desarrollo económico del Perú, durante el período 1950-2020. En el proceso de investigación se han aplicado los métodos: hipotético-deductivo, histórico y estadístico. Obteniendo los siguientes resultados y conclusiones: La evolución de las políticas de industrialización nacional en el Perú se ha caracterizado por mostrar una clara diferencia en su proceso y dinámica de desarrollo durante todo el período de estudio, apreciándose cuatro períodos bien definidos: Período 1950-1967: caracterizado por los primeros intentos de Industrialización por Sustitución de Importaciones (ISI); Período 1968-1975: caracterizado por la implementación de una Política Industrial de Proteccionismo Excesivo; Período 1976-1995: caracterizado por la dedicación a la administración de la crisis; Período 1996-2020: Caracterizado por la implementación del proceso de desindustrialización propiciada por el Neoliberalismo. En cuanto a la evolución y comportamiento del desarrollo económico en el Perú durante el período 1950-2020; se puede apreciar que ha tenido un comportamiento diferenciado: evolución del PBI nacional y PBI Per cápita, evolución del nivel de Empleo, evolución del nivel de Educación, evolución del Nivel de Esperanza de Vida, evolución del Índice de Desarrollo Humano (IDH). En cuanto a la incidencia de las Políticas de Industrialización Nacional en el Desarrollo Económico del Perú; se ha determinado que el nivel de relación es directo y positivo.

**Palabras clave:** política industrial, industrialización nacional, crecimiento económico, desarrollo económico, política arancelaria, mercado interno

## **Abstract**

The present research aims to study the evolution of industrial policies in Peru and their impact on the economic development process during the period 1950-2020. To this end, it seeks to address the problem of how national industrialization policies affect Peru's economic development process. The objective is to analyze the evolution of national industrialization policies and Peru's economic development process during the same period, attempting to demonstrate the validity of the hypothesis that national industrialization policies had a very weak level of impact on Peru's economic development process during the period 1950-2020. In the research process, the following methods have been applied: hypothetical-deductive, historical, and statistical. The following results and conclusions were obtained: The evolution of national industrialization policies in Peru has been characterized by showing a clear difference in its process and dynamics of development throughout the study period, with four well-defined periods: Period 1950-1967: characterized by the first attempts at Import Substitution Industrialization (ISI); Period 1968-1975: characterized by the implementation of an Industrial Policy of Excessive Protectionism; Period 1976-1995: characterized by dedication to crisis management; Period 1996-2020: Characterized by the implementation of the deindustrialization process promoted by Neoliberalism. Regarding the evolution and behavior of economic development in Peru during the period 1950-2020, it can be seen that it has had a differentiated behavior: evolution of national GDP and GDP per capita, evolution of Employment levels, evolution of Education levels, evolution of Life Expectancy levels, evolution of the Human Development Index (HDI). Regarding the impact of National Industrialization Policies on Peru's Economic Development, it has been determined that the level of relationship is direct and positive.

**Key words:** industrial policy, national industrialization, economic growth, economic development, tariff policy, domestic market

## **Introducción**

La industria manufacturera ha sido identificada como clave para el crecimiento económico y el desarrollo inclusivo y sostenible, siendo fundamental en países de renta baja donde sigue siendo motor de crecimiento (Li Yong, 2021). Desde la década de 1990, la política industrial ha vuelto a ser central en la atención mundial, dado su impacto directo sobre objetivos económicos y sociales más amplios. Además de los beneficios económicos directos, la industria manufacturera genera implicaciones sociales positivas, tales como la mejora en la educación y la formación profesional, la reducción del desempleo y el incremento de la participación en la educación formal y no formal. La industrialización también ha demostrado tener un impacto positivo en la salud, la reducción de la desigualdad de ingresos y la disminución de la pobreza (ONUDI, 2024).

Un sector industrial exitoso depende de un entorno favorable que incluya buena infraestructura, acceso a mercados, capital humano y capacidades, y un régimen normativo propicio, además de estabilidad política, económica, social, jurídica y ambiental. Para enfrentar la globalización y aplicar eficazmente políticas de desarrollo, es necesario implementar una estrategia industrial que consolide un sector moderno, eficiente y competitivo. Esta

estrategia debe incluir acciones como la industrialización descentralizada, el fomento de la exportación de manufacturas con alto valor agregado, y el apoyo a las micro, pequeñas y medianas empresas industriales, entre otras (Aranaga Manrique, 2012).

La competitividad es esencial en la modernización productiva y debe ser vista como una estrategia integral que fomente la eficiencia, calidad y competitividad a través de cadenas productivas, clusters y alianzas estratégicas. Además, es clave incorporar y difundir nuevas tecnologías, ya que la innovación es crucial para la competitividad, equidad y sustentabilidad. La política industrial debe ser un esfuerzo conjunto entre el Estado y el sector empresarial, buscando fortalecer las ventajas competitivas dinámicas y ampliar la oferta exportable. La revolución del conocimiento, como cambio fundamental de las últimas décadas, se posiciona como el eje motriz de la actividad empresarial, impulsando el establecimiento de cadenas productivas de exportación mediante la consolidación de la producción, el comercio y los servicios especializados.

El desarrollo de la industrialización en el país es un factor crucial para el crecimiento económico sostenible a mediano y largo plazo. Este proceso debe contribuir al desarrollo económico integral y requiere de una investigación sobre su evolución histórica en el Perú, tanto desde una perspectiva teórica como práctica. Los resultados de esta investigación pueden proporcionar a los responsables de la formulación de políticas públicas y económicas las herramientas necesarias para crear un contexto favorable al desarrollo industrial nacional, priorizando la satisfacción de la demanda interna y, posteriormente, fortaleciendo la capacidad exportadora competitiva del país. Esta inquietud científica ha motivado a un equipo de trabajo a desarrollar esta investigación, que probablemente dará lugar a futuras investigaciones sobre el tema.

### **Materiales y métodos**

El método hipotético-deductivo se emplea en esta investigación, partiendo de teorías existentes sobre la industrialización nacional y el desarrollo económico, basándose en un conocimiento amplio y general, y proponiendo hipótesis que requieren ser corroboradas. A partir de ahí, se avanza hacia la verificación empírica mediante la revisión documental, con el objetivo de demostrar cómo ha sido la evolución del proceso de industrialización en el Perú y su relación con el desarrollo económico durante el período de estudio 1950-2020. Además, se utiliza el método histórico para realizar un análisis cronológico desde el pasado hasta el presente, lo que permite determinar la evolución del proceso de industrialización y su impacto en el desarrollo económico del país.

Por otro lado, el método estadístico se aplica para la determinación cuantitativa de algunos aspectos clave de la investigación. Este enfoque es crucial para sustentar cuantitativamente elementos del análisis cualitativo, apoyándose en el análisis estadístico de la información y los datos obtenidos, los cuales requieren un proceso de sistematización que solo la estadística puede proporcionar. De esta manera, se combinan los enfoques teóricos, históricos y estadísticos para obtener una comprensión más profunda de la relación entre la industrialización y el desarrollo económico en el Perú.

## **Resultados y discusión**

### ***Evolución de las políticas de industrialización nacional en el Perú (1950-2020)***

El proceso de industrialización nacional ha constituido el objetivo central de los diferentes gobiernos durante el período de estudio 1950-2020; expresado en los diferentes programas de desarrollo económico en nuestro país. Después de setenta años de evolución no puede afirmarse que hayan tenido éxito tales esfuerzos por no haber sido producto de un proceso de planificación adecuado.

De 1950 hasta 1974 se experimentó un proceso de crecimiento del sector industrial manufacturero en forma sostenida con la política de Industrialización por Sustitución de Importaciones (ISI); pero esto se vio interrumpida porque a partir de 1975 en nuestro país, los gobiernos establecen la necesidad de un proceso de estabilización de la economía, este hecho logró eliminar de la agenda de los distintos gobiernos peruanos, el interés y la perspectiva de mediano y largo plazo del desarrollo del sector industrial nacional.

Si en la actualidad se llegara a comprobar que incluso funcionando normalmente y bajo condiciones externas óptimas; el sector industrial no resultará capaz de convertirse en el agente que debe impulsar el desarrollo, entonces se hará necesario realizar cambios estructurales profundos en el sector industrial.

### ***Los primeros intentos de Industrialización por Sustitución de Importaciones (1950-1967)***

Esta estrategia se comienza a aplicar a partir de 1959 con la promulgación de la Ley de Promoción Industrial, que el Estado peruano propone por primera vez un intento serio y coherente de conducir la evolución de la producción industrial nacional, tratando de enmarcarla dentro de un enfoque de desarrollo económico; adoptando el modelo de Industrialización por Sustitución de Importaciones (ISI).

Se establecieron para las industrias básicas, que eran consideradas como prioritarias, exoneraciones del impuesto a la renta y a la propiedad industrial, acompañado de una reducción de aranceles a sus importaciones de maquinaria e insumos; creando además algunos incentivos para la descentralización industrial.

### ***Política del Proteccionismo Excesivo (1968-1975)***

En el año de 1970 el gobierno militar promulgó la Ley General de Industrias, que modificó las exoneraciones al arancel vigente, mediante la liberalización del pago de derechos a la importación de bienes de capital e insumos. No obstante, el esquema arancelario perdió toda relevancia al reglamentarse el Registro Nacional de Manufacturas (RNM), dispositivo que prohibía la importación de todo bien que fuese producido dentro de nuestro país, internamente. Se otorgó así una protección muy grande a la industria nacional.

Durante todo el período 1970-76 los incentivos que se brindaron a la producción industrial nacional fueron realmente indiscriminados y de gran magnitud: concedían subsidios crediticios, exoneraciones de impuesto a la renta y a las utilidades reinvertidas, reducciones arancelarias a la importación de insumos y de bienes de capital.

**Tabla 1.** Participación de los Principales Subsectores Industriales en el VBP Total (Porcentaje)

| <b>SUBSECTORES</b>         | <b>1968</b> | <b>1972</b> | <b>1975</b> |
|----------------------------|-------------|-------------|-------------|
| Alimentos                  | 35          | 27          | 25          |
| Textiles                   | 15          | 16          | 11          |
| Papel                      | 5           | 5           | 5           |
| Químicos                   | 13          | 17          | 27          |
| Minería no metálica        | 3           | 3           | 4           |
| Metal básica               | 9           | 7           | 8           |
| Bienes de consumo duradero | 6           | 9           | 9           |
| Bienes de capital          | 6           | 9           | 8           |
| Diversos                   | 8           | 7           | 3           |

Fuente: Estadística industrial del MICTI (1977)

La falta de integración inter industrial se hace evidente al analizar la evolución de las importaciones del sector industrial. Entre 1970-76, la tasa de crecimiento promedio anual de las importaciones de materias primas y bienes intermedios para la industria fue de 32,5 %, mientras que las importaciones de bienes de capital de este sector crecieron a una tasa anual de 37,9 %. El incremento de las importaciones de bienes de capital, por encima del crecimiento de la producción manufacturera total, revela la utilización de técnicas más intensivas en capital. Estas tasas son considerablemente mayores, que las observadas por el valor agregado industrial, que creció a una tasa promedio anual de 7,2 %.

### ***La Administración de la Crisis (1976-1995)***

El año 1976 marca el punto de quiebre de esta política de protección intensiva al sector industrial. Desde ese momento no ha sido objeto de ser atendida por ninguna política de mediano o largo plazo. Hasta 1990 el sector industrial no había evolucionado ni desarrollado, manteniendo el mismo nivel de utilización de insumos importados en su estructura de costos y el mismo grado de absorción de mano de obra. Se limitó únicamente a mantener su participación en la producción total, acondicionándose a las distintas condiciones macroeconómicas que las políticas de estabilización de corto plazo determinaban.

A partir de 1976, la preocupación principal de los gobiernos en el Perú, ha sido de administrar la crisis. Los intensos desequilibrios fiscales y las permanentes presiones inflacionarias llevaron a la necesidad de aplicar sucesivos programas estabilizadores. Por el lado de la demanda se observaron drásticas contradicciones durante 1977-1978 y luego entre 1983-1985. En promedio, la tasa de crecimiento anual de las remuneraciones entre 1977 y 1987 fue de 0,43 %, motivando que en 1985 las remuneraciones reales fueran iguales a las vigentes quince años antes (Saavedra y Garland, 1999).

### ***El Proceso Desindustrializador del Modelo Neoliberal (Neoliberalismo económico) (1996-2020)***

El fracaso de la industrialización promovida por el Estado, que viene aproximadamente desde 1950 y que se prolonga hasta 1975; posteriormente dio lugar a la aplicación de políticas de estabilización y ajuste estructural durante los años de 1980 y 1990, con la imposición de políticas de desregulación de los mercados y de una minimización de la intervención del Estado en el funcionamiento del mercado. Los últimos treinta años de neoliberalismo coinciden con el boom de las exportaciones asiáticas, en especial de china, competidores con bajos salarios. Con la liberalización del comercio y del mercado, se propició una masiva penetración de importaciones. El valor total de bienes importados pasó de cerca de 80 % en 1980 a 148 % de la producción manufacturera, a precios de 2007, en el año 2020 (Jiménez 2021).

El efecto de este tipo de inserción de nuestra economía a los mercados internacionales condujo a un proceso de desindustrialización progresiva. La participación de la manufactura en la generación del PBI y del empleo se redujo notablemente durante este período de políticas neoliberales (1990-2020). Se registró una caída en términos relativos, de la producción manufacturera junto con una pérdida de su capacidad de generar empleo, fenómeno conocido como desindustrialización (Saeger, 1997; Márquez y Pradilla, 2008).

En nuestro país la desindustrialización prematura se expresa como la reducción de la participación de la manufactura en la generación de empleo y en la producción del conjunto de la economía. Su participación como generador de empleo crece sistemáticamente desde 8,3 % en 1950 hasta 12,6 % en 1975.

**Tabla 2.** Participación de los Principales Subsectores Industriales en el VBP Total (Porcentaje)

| <b>AÑOS</b> | <b>PARTICIPACIÓN EN EL PBI (%)</b> |
|-------------|------------------------------------|
| 1950        | 13,8                               |
| 1955        | 15,5                               |
| 1960        | 16,2                               |
| 1965        | 17,7                               |
| 1970        | 18,4                               |
| 1975        | 18,8                               |
| 1980        | 15,2                               |
| 1985        | 15,8                               |
| 1990        | 16,3                               |
| 1995        | 15,3                               |
| 2000        | 15,1                               |
| 2005        | 15,9                               |
| 2010        | 14,8                               |
| 2015        | 13,4                               |
| 2020        | 12,6                               |

Fuente: Jiménez, 2021

### ***Evolución del proceso de desarrollo económico en el Perú: 1950-2020***

El desarrollo Económico de los países se mide a través de diversos indicadores establecidos a nivel mundial, para el logro de mejores niveles en la calidad de vida de las poblaciones, por ejemplo:

- a. El nivel de crecimiento económico nacional anual, que se mide a través del Producto Bruto Interno del país (PBI) y del Producto Bruto Interno Per cápita (por habitante).
- b. El nivel de Empleo anual, que se mide a través de la capacidad de generación de empleo anual.
- c. El nivel Educativo anual, calidad de la educación, que se mide a través de la cobertura escolar anual en todos los niveles.
- d. El nivel de Salud anual, que se mide a través de la calidad y cobertura de atención anual de la salud a la población.
- e. El nivel de comportamiento anual del Índice de Desarrollo Humano (IDH) indicador mundial establecido por la (ONU), que mide: Esperanza de Vida al Nacer, Educación y PBI Per cápita.

Con la información disponible se analizó la evolución y comportamiento del desarrollo económico de nuestro país:

**Tabla 3.** Producto Bruto Interno Total y por Habitante 1950-2020 (valores a precios constantes de 2007)

| AÑO  | PBI TOTAL            |                              | POBLACIÓN<br>(Personas) | PBI POR HABITANTE |                                 | PRECIOS<br>(Variación %) |
|------|----------------------|------------------------------|-------------------------|-------------------|---------------------------------|--------------------------|
|      | Millones de<br>soles | Tasa anual de<br>crecimiento |                         | Soles             | Tasa anual<br>de<br>crecimiento |                          |
| 1950 | 40 920               | --                           | 7 632 460               | 5 361             | --                              | 12,2                     |
| 1955 | 55 858               | 5,9                          | 8 671 541               | 6 442             | 3,1                             | 4,7                      |
| 1960 | 69 946               | 9,9                          | 9 930 965               | 7 043             | 6,9                             | 8,6                      |
| 1965 | 97 003               | 5,6                          | 11 467 225              | 8 459             | 2,6                             | 16,4                     |
| 1970 | 116 849              | 3,4                          | 13 192                  | 8 857             | 0,5                             | 5,0                      |
| 1975 | 153 340              | 4,3                          | 15 161 146              | 10 114            | 1,5                             | 23,6                     |
| 1980 | 167 596              | 5,9                          | 17 324 179              | 9 674             | 3,3                             | 59,2                     |
| 1985 | 167 219              | 2,1                          | 19 518 555              | 8 567             | -0,3                            | 163,4                    |
| 1990 | 151 492              | -5,0                         | 21 764 515              | 6 961             | -6,9                            | 7 481,7                  |
| 1995 | 195 536              | 7,4                          | 24 242 600              | 8 066             | 4,1                             | 11,1                     |
| 2000 | 222 207              | 2,7                          | 26 390 142              | 8 420             | 1,2                             | 3,8                      |
| 2005 | 273 971              | 6,3                          | 27 722 342              | 9 883             | 5,4                             | 1,6                      |
| 2010 | 382 081              | 8,3                          | 28 692 915              | 13 316            | 7,5                             | 1,5                      |
| 2015 | 482 506              | 3,3                          | 29 964 499              | 16 103            | 2,1                             | 3,5                      |

|      |         |       |            |        |       |     |
|------|---------|-------|------------|--------|-------|-----|
| 2020 | 486 737 | -11,0 | 32 625 948 | 14 919 | -12,3 | 1,8 |
|------|---------|-------|------------|--------|-------|-----|

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI), 2022: Estimaciones y proyecciones de población 1950-2050.

Destacan en su contribución a la conformación del PBI Nacional durante el período 1950-2020, de la siguiente manera:

Los Sectores Productivos con un promedio aproximado total de 40 %.

- En primer lugar, el Sector Industrial Manufacturero; con una contribución promedio aproximado durante el período de estudio de 15,0 %.
- En segundo lugar, el Sector Minero: Petróleo y Minerales con una contribución promedio aproximado durante el período de estudio de 12,0 %.
- En tercer lugar, el Sector Agrario, con una contribución promedio aproximado durante el período de estudio de 8,0 %.
- Y en cuarto lugar, el Sector Construcción, con una contribución promedio aproximado durante el período de estudio de 5,0 %.

El Sector Servicios con un promedio aproximado total de 60,0 %

En cuanto al aspecto educativo, se observa que la tasa de atención escolar o cobertura escolar del Nivel de Educación Básica Regular (Inicial, primaria y secundaria) tiene una evolución sostenida creciente durante el período de estudio, de 59,00 % en el año 1950 hasta 87,09 % en el año 2020; estando todavía pendiente por atender un 12,91 % que constituye una deuda social por parte del Estado peruano.

La evolución de la Esperanza de Vida al Nacer, ha experimentado un crecimiento sostenido durante el período de estudio, desde 1950 que era de 48,01 años de edad promedio aproximado nacional hasta 73,82 años en el 2020; lo cual constituye un importante avance dentro del desarrollo económico.

### ***Incidencia de las políticas de industrialización nacional en el proceso de desarrollo económico del Perú: 1950-2020***

La importancia de la producción manufacturera en el desenvolvimiento de la economía peruana durante el período 1950-2020 es notoria, lidera el crecimiento del conjunto del sistema económico. Una tasa de crecimiento acelerada del PBI, depende de un crecimiento más rápido del producto manufacturero, el cual, a su vez, depende del rápido crecimiento del mercado interno. Los ciclos económicos o del PBI están estrechamente correlacionados con los ciclos de la manufactura.

El sector industrial manufacturero muestra una importante contribución a la conformación del PBI dentro de la estructura y dinámica económica del país; en el año 1950 contribuyó con el 13,8 % ubicándose después del sector servicios que aportó el 60,8 % (comercio con 10,5 %, más servicios gubernamentales con 4,6 % , más otros servicios con 45,7 %); luego siguen los sectores agropecuario con 11,0 %, minería y petróleo con 10,3 %, que

sumados estos sectores hacen un total de 95,9 %; finalmente están los sectores casi insignificantes como pesca con 0,1 %, electricidad con 0,3 % y construcción con 3,7 % que hacen juntos un total de 4,1 %.

En el año 2020, los resultados guardan cierta estabilidad en la proporción de contribución a la conformación del PBI, tendencia sostenible que se observa durante todo el período de estudio 1950-2020; no obstante, el año 2020 se aprecia una pequeña disminución: El sector industrial manufacturero aporta a la conformación del PBI 12,6 % que es menor a la de 1950 (13,8 %), debido a la ausencia de políticas de promoción y desarrollo del proceso de industrialización nacional en nuestro país.

**Tabla 4.** Evolución de los Indicadores que Expresan el Comportamiento del Desarrollo Económico en el Perú 1950-2020

| Año  | PBI Total<br>tasa anual<br>de<br>crecimiento<br>(%) | PBI por<br>Habitante<br>Tasa anual<br>de<br>crecimiento<br>(%) | Manufactura<br>Participación<br>en el PBI<br>Total (%) | Manufactura<br>Participación<br>en el Empleo<br>Nacional (%) | Manufactura<br>Fuente de<br>Empleo en<br>el Sector<br>Privado<br>(Miles) | Tasa de<br>Cobertura<br>del<br>servicio<br>Educativo<br>Nacional<br>(%) | Esperanza<br>de vida<br>promedio<br>Nacional<br>(Años de<br>edad) | Índice<br>del<br>IDH |
|------|---|--|--|--|--|---|---|----------------------|
| 1950 | --  | --   | 13,8   | 8,3  | 224  | 64,85   | 47,88   | --                   |
| 1955 | 5,9   | 3,1  | 15,5   | 9,7  | 228  | 65,62   | 48,27   | --                   |
| 1960 | 9,9   | 6,9  | 16,2   | 9,3  | 239  | 66,54   | 50,50   | --                   |
| 1965 | 5,6   | 2,6  | 17,7   | 11,6   | 243  | 67,23   | 53,18   | --                   |
| 1970 | 3,4   | 0,5  | 18,4   | 11,0   | 254  | 67,98   | 47,16   | --                   |
| 1975 | 4,3   | 1,5  | 18,8   | 12,6   | 317  | 68,53   | 57,91   | --                   |
| 1980 | 5,9   | 3,3  | 15,2   | 10,2   | 302  | 69,17   | 59,59   | --                   |
| 1985 | 2,1   | -0,3   | 15,8   | 9,8  | 324  | 71,92   | 61,29   | --                   |
| 1990 | -5,0  | -6,9   | 16,3   | 12,7   | 348  | 77,15   | 65,11   | 0,621                |
| 1995 | 7,4   | 4,1  | 15,3   | 12,2   | 367  | 77,67   | 67,64   | 0,647                |
| 2000 | 2,7   | 1,2  | 15,1   | 9,4  | 458  | 79,59   | 70,42   | 0,676                |
| 2005 | 6,3   | 5,4  | 15,9   | 8,5  | 462  | 83,84   | 72,99   | 0,686                |
| 2010 | 8,3   | 7,5  | 14,8   | 9,3  | 471  | 84,16   | 73,71   | 0,725                |
| 2015 | 3,3   | 2,1  | 13,4   | 9,4  | 476  | 84,15   | 75,62   | 0,759                |
| 2020 | -11,0   | -12,3  | 12,6   | 8,8  | 440  | 84,50   | 73,67   | 0,762                |

Fuente: INEI Anuario Estadístico 2022. Lima-Perú. PNUD Informe sobre el IDH Perú (2021)

En la evolución de los indicadores del comportamiento del desarrollo económico en el Perú durante el período de estudio 1950-2020 se puede apreciar en los datos de la Tabla 4: que existe una relación directa y positiva entre la participación del sector industrial manufacturero en la conformación del PBI Nacional, manteniéndose entre un rango del 15 % al 19 % durante el sub período de 1955 hasta el año 2005, año en el que comienza a decrecer el nivel de participación hasta llegar al 12,6 % en el año 2020.

Esta relación se proyecta a los demás indicadores de desarrollo del país en el período de la investigación; como el acceso a los distintos niveles educativos y en la generación de empleo nacional. Los indicadores que tienen un comportamiento de crecimiento lento pero estable durante todo el período, no fueron afectados por las variaciones del sector industrial; estos son la Esperanza de Vida 1950-2020 y el IDH 1990-2020 que crecen sostenidamente. Esta situación se explica por el mejoramiento en los niveles de atención de la salud, nuevos avances en la investigación en las Ciencias Médicas y en la producción de medicamentos; mejor atención en la educación en todos los niveles y en el crecimiento del PBI per cápita; los cuales han mejorado las condiciones de vida de la población.

## **Conclusiones**

La evolución de las políticas de industrialización nacional en el Perú, entre 1950 y 2020, se ha caracterizado por una clara diferencia en el proceso y dinámica del desarrollo de la industria manufacturera. A lo largo de este período, se pueden identificar cuatro etapas bien definidas: el primero, entre 1950 y 1967, se distingue por los primeros intentos de Industrialización por Sustitución de Importaciones (ISI); el segundo, entre 1968 y 1975, estuvo marcado por la implementación de una política industrial de proteccionismo excesivo; el tercero, de 1976 a 1995, se centró en la administración de la crisis económica; y, finalmente, el cuarto, entre 1996 y 2020, se caracterizó por el proceso de desindustrialización impulsado por el neoliberalismo.

En cuanto al comportamiento del desarrollo económico del Perú durante este período, se observa un desempeño diferenciado en diversos indicadores. El Producto Bruto Interno (PBI) nacional y el PBI per cápita mostraron un crecimiento promedio de aproximadamente 6 % a lo largo del período. En cuanto al empleo, el sector manufacturero fue el que más contribuyó al PBI después del sector servicios. En lo que respecta a la educación, la cobertura escolar en el nivel de Educación Básica Regular experimentó una mejora sostenida, pasando de un 59 % en 1950 a un 87,09 % en 2020. La esperanza de vida al nacer también aumentó significativamente, de 48,01 años en 1950 a 73,82 años en 2020. Además, el Índice de Desarrollo Humano (IDH) mostró una evolución positiva, con un incremento de 0,621 en 1990 a 0,762 en 2020.

Respecto a la incidencia de las políticas de industrialización en el desarrollo económico del Perú, se ha determinado que la relación es directa y positiva. La participación del sector industrial en la conformación del PBI nacional se mantuvo entre el 15 % y el 19 % hasta el año 2005, pero disminuyó progresivamente desde entonces, alcanzando el 12,6 % en 2020. Este descenso en la participación del sector industrial ha generado una evolución similar en otros indicadores de desarrollo, como el nivel de atención en salud, la generación de empleo y la tasa anual de crecimiento económico, reflejando los efectos de las políticas aplicadas a lo largo de las décadas.

## **Referencias**

Aquino, Luis; Aranda, Paúl; Condezo, Anthony (2015): El sector industrial como determinante del crecimiento económico en el Perú durante el período 2020-2013. Tesis. Universidad de Huánuco. Perú.

Aranaga M., David (2005): Modelo de desarrollo industrial en el marco de la estrategia del desarrollo nacional. FIECS-UNI- Lima Perú.

Cárdenas, Gilberto (2007): Análisis de la Industria Manufacturera peruana en base a los resultados del censo económico manufacturero de 2007. Edit. San Marcos. Lima. Perú

CEPAL (1959): El desarrollo industrial en el Perú. Investigación preparada por la Secretaría de la CEPAL. México.

CEPLAN (2022): Política nacional de desarrollo industrial. García D., Luis A. Editado en Editora Perú. Lima. Perú.

Hirschman, Albert (1971): Ensayo sobre la sustitución de importaciones en América Latina. Edit. Limusa. Buenos Aires. Argentina.

Iguíñez, Javier; Muñoz, Ismael (1991): Políticas de industrialización en el Perú 1980-1990. Editorial de la PUCP. Lima. Perú.

Jiménez, Félix (2000): Perú: la expansión del sector manufacturero como generadora de crecimiento económico y el papel del sector externo. Revista Socialismo y Participación N° 18. Lima. Perú.

Jiménez, Félix; Aguilar, Giovanna; Kapsoli, Javier (1999): De la industrialización proteccionista a la industrialización neoliberal. Editorial de la PUCP. Lima. Perú.

Ocampo, J.A. (2008): Hirschman, la industrialización y la teoría del desarrollo. Artículo científico. Redalyc.org.

ONUDI (2022): El futuro de la industrialización en un mundo post pandémico. Informe sobre el desarrollo industrial 2022. Organización de las Naciones Unidas para el Desarrollo Industrial. Impreso en Austria.

Palomino, Medardo (2017): Importancia del sector industrial en el desarrollo económico. Una revisión del estado del arte. Universidad de Chile. Santiago de Chile. Chile.

Rodrik, Dani (2011): La globalización, las instituciones, la industria y el crecimiento económico. Ediciones de CEPAL. Santiago de Chile. Chile.